

# Salgskoordinator til international virksomhed

Gumlink Confectionery Company er en international virksomhed med kontor i Vejle.

Vil du være en del af verdens nr. 1 indenfor salg af private label tyggegummi? Vil du være en del af et internationalt miljø og et team, hvor ambitionerne er høje, og hvor sammenhold og fleksibilitet er vigtigt?

Vi er markedsleder indenfor salg af private label tyggegummi til B2B markedet. Vores kunder er primært internationale detailkæder. Største-delen af vores omsætning genereres i Europa og USA. Produkterne udvikles og produceres af vores moderselskab i Tyrkiet, som er en af EMEAs største og stærkeste spillere på markedet.

Vi vokser og har behov for at styrke vores team med endnu en Salgskoordinator. Som salgskoordinator har du sammen med et team af salgskoordinatorer ansvaret for at yde den bedste service til vores kunder.

Din succes i jobbet afhænger i høj grad af din evne til at samarbejde med hele organisationen, samt din evne til at bevare overblikket i en til tider travl hverdag.

## DU:

- Er handelsuddannet med min. 5 års erfaring fra en lignende funktion i front-end af en mellemstor eller større virksomhed. Branchen er ikke afgørende, men det er en fordel hvis du arbejder med international B2B i dag.
- Er en dygtig kommunikator med gode sprogkunderskaber i dansk og engelsk. Har du kendskab til et 3. sprog f.eks. tysk, fransk, italiensk eller spansk er det en fordel.
- Er en beslutningsdygtig, vedholdende og resultatorienteret holdspiller med god energi.
- Er en stærk koordinator med overblik og evne til at holde mange bolde i luften, i en spændende og udfordrende - og til tider også hektisk hverdag.
- Har gerne erfaring med SAP, men det er ikke et krav.

## ØNSKER DU AT:

- Tage medansvar for vores salgsafdeling der består af 16 dygtige og engagerede kollegaer?
- Sikre at vores kunder får markedets bedste kundeservice?
- Administrere og koordinere den daglige servicering af din egen kundeportefølje, i tæt samarbejde med vores eksportchefer?
- Arbejde med bl.a. forecast, ordrebehandling, salgssupport?
- Være proaktiv omkring interne/eksterne optimeringer og systemforbedringer, så afdelingens processer støtter salgsprocessen og konkurrencedygtigheden?
- Være salgsteamets bindeled mellem Salg, Logistik og kunde?
- Indgå i løsningen af diverse ad hoc kontoropgaver?

## VI TILBYDER:

- En afvekslende stilling med en høj grad af synlighed, selvstændighed og ansvar.
- En fuldtidsstilling med løn efter kvalifikationer.
- Attraktiv pensionsordning og sundhedsforsikring.
- Frugt- og frokostordning.
- Mulighed for hjemmearbejde 2 dage om ugen.
- Ordrede arbejdsforhold og gode kollegaer.
- Central beliggenhed i DANDY Business Park
- En stilling i en virksomhed, der vil styrke sin position som markedsleder.

## HAR VI GIVET DIG NOGET AT TYGGE PÅ?

Send din ansøgning og CV hurtigst muligt via linket eller til Administration Manager Selma Fejzic på [selm@gumlinkcc.com](mailto:selm@gumlinkcc.com).

Vi afholder løbende samtaler.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Export Director Claus Andersen på telefon +45 46 47 54 30 eller [clan@gumlinkcc.com](mailto:clan@gumlinkcc.com)

## VI GLÆDER OS TIL AT HØRE FRA DIG



GUM MINTS HARD CANDY SOFT CANDY SAVOURY SWEET CHOCOLATE